

“Projelendirme, imalat ve satış alanlarında öne çıkan ender kuruluşlardan biriyiz”

Hidronet Hidrolik Yüksek Makine Mühendisi Can Gavrilidis ile gerçekleştirdiğimiz röportajımızı sizlerle paylaşıyoruz.



Can GAVRİLİDİS
Yüksek Makine Mühendisi / Firma Ortağı



Hayrettin UYAR
Makina Mühendisi / Firma Ortağı

“Pazar payımızı artırmak için 2015 yılında Eaton firması ile Türkiye’de proje ve imalat ortaklığı anlaşması yaptık”

Ö

ncelikle sizi ve firmanızı tanıyabilir miyiz?

Boğaziçi Üniversitesi Makine Mühendisliği mezunuyum. Lisans eğitimimden sonra akademik olarak hidrolik alanında devam ettim. Hidronet kurucu ortaklarından biriyim. Halâ Hidronet firmasında Hid-

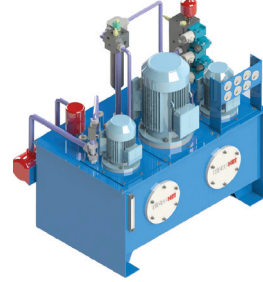
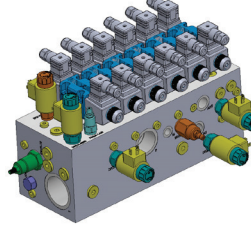
rolik Proje Mühendisi olarak görev yapmaktayım.

Firmamız benim ve Makine Mühendisi Hayrettin Uyar ortaklığı ile 2005 yılında kurulmuştur.

Bugün Hidronet Hidrolik 10 yıllık bir geçmişe sahip olsa da, 25 yıllık hidrolik proje ve mühendislik deneyimini

içinde barındıran bir kurumdur. Eaton ürünlerinin sağladığı avantajlar ile 25 yıldır uygulanan projeler, 2015 Ocak ayı itibarı ile başlayan Eaton System Partner ortaklığı ile daha da gelişerek devam edecektir.

Firmanızın bünyesinde hangi faaliyetler yer alıyor?



Müşterilerinize hangi ürün ve hizmetleri sunuyorsunuz?

Uzun yılların bilgi, birikim ve deneyimi ile hidrolik proje mühendisliği konusunda;

- Hidrolik sistem projelendirme,
- Hidrolik ünite sistem imalatı,
- Hidrolik blok dizayn ve imalatı,
- Hidrolik silindir imalatı,
- Güçlü hidrolik ekipman stoğu, hizmetleri vermektedir.

Güncel yatırımlarınız ve Ar-Ge çalışmalarınızdan bizlere bahsedermisiniz?

Günümüz şartarında en hızlı çözüm için gereken güçlü hidrolik komponent stok yatırımlarını Eaton System partner ortaklığımız ile sağlamayı plânlıyoruz. Hatta ilk stoklar tamamlandı bile. Zamanla artan proje sayısı ile orantılı olarak stoklarımızı artırmayı, ürün yelpazemizi genişletmeyi düşünüyoruz. İmalat hızımızı artırmak ve müşteriye daha erken yanıt için de CNC yatırımı yaparak hidrolik blok imalatını da artırmayı hedefliyoruz. Bu alanda da yatırımlarımız artarak devam edecek.

Müşterilerinizden gelen talepler doğrultusunda ürün yelpazenizi geliştiriyor musunuz?

Firmamız proje bazlı çalışmalar yaptığı için esas gücünü Mühendislik ve Proje çalışmalarından almaktadır. Bu yüzden müşterilerin talebi elbette faa-

liyetlerimizin en önemli belirleyicisidir. Bu talepler ürün yelpazesini artırma konusunda bizlere motivasyon sağlamaktadır.

Ağırlıklı olarak hangi sektörlerde hizmet veriyorsunuz? Ürünleriniz hangi alanlarda kullanılıyor?

Hidrolik sektörü, endüstrinin tüm alanlarına destek veren yardımcı bir sektördür. Demir Çelik, Otomotiv Endüstrisi gibi yoğun olarak hizmet verdiğimiz sektörlerin yanında; makineden tekstile, çimento ve kimya sektöründen cam endüstrisine kadar hemen her alanda irili ufaklı projeler uygulamaktayız.

Pazar payınızı artırma adına yurt içi ve yurt dışında yürüttüğünüz çalışmalar nelerdir? 2015 te hangi fuar, seminere vb. Etkinliklere katıldınız ya da katılacaksınız?

Pazar payımızı artırmak için 2015 yılında Eaton firması ile Türkiye’de proje ve imalat ortaklığı anlaşması yaptık. Yıllarca Eaton ürünleri ile proje uygulamalarını hayata geçirmiş olmamızın avantajıyla faaliyetlerimiz köklü bir değişikliğe uğramadı. En iyi bildiğimiz işi yapmaya devam ediyor ve Eaton ile var olan ortaklığımızı güçlendirerek devam ettiriyoruz.

Bu birlikteliğimizi 2015 WIN Hidrolik fuarında katılımcı firma olarak yer alarak ve muhtelif dergilerdeki ilanlar ile Hidrolik sektörüne duyurduk.

Türkiye’de hidrolik ve pnömatik sektörlerinin genel durumu, pazar büyüklüğü ve gelişimi hakkında neler düşünüyorsunuz?

Türkiye’de Hidrolik ve Pnömatik sektöründe imalat ve proje konusunda çalışan firmaların, sadece satış yapan firmalara oranla çok daha az sayıda olduğunu görmekteyiz.

Pazarda rekabet ve malzeme çeşitliliği artmakta, hizmet ve katma değer üretmenin önemi gittikçe yükselmektedir. Hidronet olarak, hem projelendirme, hem imalat hem de satış alanında öne çıkabilen ülkemizdeki ender kuruluşlardan biriyiz.

Hayata geçirmeyi düşündüğünüz plan ve projeleriniz nelerdir?

Kısa vadede mevcut stok miktarını artırmayı, imalat sürelerini kısaltmayı, test kapasite ve kalite kontrol konularında geliştirmeler yapmak istiyoruz.

Son olarak dergimiz aracılığıyla sektöre iletmek istediğiniz bir mesajınız var mı?

Hidronet yıllardır süregelen profesyonel mühendislik ve kaliteli imalat anlayışını, Eaton Sistem Partnerliği ile geliştirmeye devam ederek; mevcut stok, imalat imkanları ve teknik kadrosu ile sektörde öncü olmaya devam edecektir.